HAYOTIY 10 TA MISOL

Assalomu alaykum, 4- bosqichga kelganimdan juda ham xursandman . Hozir yozayotgan misollarni 5 kun ichida qo’llashga harakat qildim.

1. Kitob mutolasiga kirishib Deyl Kornegining bolalik chog’lari va uning hayoti haqida yaqindan tanishar ekanman, Endryu Kornegining aytgan so’zlari to’g’ri ekaniga yana bir bora amin bo’ldim. Milliarder Den Pena yoshlarga bergan maslaxatlarining birida Endryu Kornegining so’zlaridan iqtibos keltiradi – “Bolaga eng yaxshi yordam beradigan narsa uning kambag’al oilada dunyoga kelishidir”. Deyl kornegining hayotini bu so’zlarnig yaqqol ifodasi sifatida ko’rsatish mumkin.

Buni nima uchun hayotiy misol tariqasida olyapman??. Meni bir insonni taniyman, u yoshligidan anchagina qiyinchilik ko’rgan, yaxshash tarzi ham yaxshi emas edi. Kunlar o’tdi manshu inson o’ziga ishongan holda biznes boshlashga qaror qildi. Yaxshi niyyatlar bilan boshlangan biznes gullab, yashnay boshladi. Mana hozir u, insonlar orasida o’z martabasiga ega va ko’plab insonlarni ish bilan taminlagan . Qiyin vaziyatlar insonni chiniqtirishini, biror natijaga erishish uchun qiyinchiliklardan o’tishim kerakligini manashu inson misolida angladim. Allohga shukur , hozir maqsadim bor v anima qilishim kerakligini anglab olganman .

1. Hohish bo’lsa, imkon topidladi. Korneigining yashash tarzi, uning moliyaiy holati va hayoti davomida duch kelgan to’siqlari uning oldiga qoygan maqsadlaridan qaytari olmadi. Har bir kitobxon olishi kerak bo’lgan – qatiyatlilik, Karnegini hamisha olg’a yurishga undagan.

Birinchi topshiriqni olgan vaqtimda, videolarga xulosa yozishim kerak edi. Kamoyuterim bundan bir necha kun oldin buzilib qolgan, tuzatishga vaqt yo’q, qolaversa institut ham ancha qiyin holatga solib qo’ygan edi. Sababi yakuniy imtohonlarni bir- ikkitasidan o’ta olmagan edim. Yakuniy imtohonlarga tayyorlanish bilan birga, topshiriqni bajarish uchun qo’ldan kelganicha kurstoshlarimni kampyuterini so’rab yozdim, ularga ham kerakli sababli ko’p foydalana olmadim. Institutni kapyuterlaridan foydalandim, nima uchun ? menga bu nima uchun kerak ??. Meni maqsadim borligi uchun, hohish borligi uchun, qanday qiyinchilik bo’lsa ham tayyor ekanligim uchun . Xudo xoxlasa men albatta biznesmen bo’laman va bu yo’lda har qnday qiyinchilikka tayyorman.

1. Har qanday hodisaga uning ko’ringani hamono baho berish noto’g’ri ekan. Vaziyatni to’liq anglash uchun inson o’z-o’ziga biroz muddat berishi va shu muddat davomida vaziyatga holislik bilan baho berishi lozim ekan. Ayniqsa nemis armiaysida bu borada o’rnatilgan tartib menga juda yoqdi. Men bu tartibni o’z hayot tarzimda ham, ayniqsa ish jarayoniga tatbiq qilmoqchiman.

Bunday vaziyatga Deyl Kornegining kitobini o’qimsdan avval duch kelganman, shuning uchun ham yana bir bor bu uslub har qanday vaziyatda qo’l kelishini anglagan holda yozishga qaror qildim…Soat tahminan 15:30 atrofi edi. Do’stlarimiz bilan yig’ilishimiz kerak bo’lgan payit (ya’ni oshga), keyin ko’p do’stlarimiz kelgan lekin bir og’ynimiz ancha kech qoldi. U kelmasa bo’lmaydigan vaziyat, shunday qilib deyarli barcha do’stlarm unga telfon qilar, uni ham o’zlarini ham asablarini tarang qilib turgan payt. Keyin o’ylab qoldim o’zi nima uchun kech qolyapti biror sabab bo’lishi kerak dedimda unga telfon qildim, hotirjamlik bilan sabablarini so’radim , keyin bilsak bobosiga qarayotgan ekan . Boshqa o’rtoqlarim har xil gaplar gapirib uni ham yomon vaziyatga tushirib qo’ygan. Aytishadiku “kitobni muqovasiga qarab baho berma” huddi shunday vaziyatni ham to’g’ri anglagan xolda yondashishimiz kerak ekan.

1. Muomala san’atida hushmomila bo’lish juda ham muhim omil hisoblanadi. Muvoffaqiyatga erishgan, insonlarning hurmatini qozona olgan ko’plab kishilar ko’p hollarda har bir shxs bilan shunchaki muloyimlik bilan mumala qilgan va bu ularga ozlari o’ylagandanda samarali natija bergan.

Insonlar orasida hushmomilaligni yaqqol namunasi sifatida sotuvchilarni ko’rsatishimiz mumkin. O’zim ham manashu soxadaman, Allohga shukur marketimiz ochilganiga 15 yil bo’lgan bo’lsa , men marketda bemalol savdo qila olishim 14 yoshda boshlangan. Shu payitgacha insonlar bilan muomila qilabverib, usta bo’lib ketganman desam mubolag’a bo’lmas. Kitobni o’qiganimdan sho’ng ushbu uslubni qo’llashga qaror qildim. Natija men kutgandan ham yuqori bo’ldi, negaki marketimiza mehmon bo’lgan ayrim insonlar asabiylashgan holda kelgan, bir narsadan siqilgan insonlar edi. Manashunday insonlarga shunday hushmomilalik bilan samimiy ohangda, salom berishim bilanoq ularning yuzida tabassum paydo bo’ldi . Xulosa shuki , hayotda qanday martabaga ega bo’lsak ham avvalo inson bo’lishimi lozim.

1. Doim yaqinlarimizga mehribon bo’lishimiz kerak, bir-birimizga chin yurakdan minnatdorchiligimizni bildirishimiz ishonch, muhabbatni paydo qilar ekan . Bazan do’stlarimiz bilan yoki biror yaqin insonimiz tortishib qolamiz , ana shu payit o’z aybimizga iqror bo’lib unda kechrirm so’rashimiz uni bizga bo’lga muhabbati oshar ekan , o’z o’rnida u ham shunday fikrda bo’lsa , biz ham bundan hursanda bo’lamiz.

Meni bir do’stim bor ismi Muftohiddin, biz yoshligimizdan qadirdon do’stmiz. Aslini olganda haqiqiy do’stlar ko’p bo’lmas ekan , qo’l bilan sanoqlik. Kechagina yangi ishga kirmoqchi bo’lib bir kompaniyaga boribdi va ular do’stimdan “рэзумэй “ so’rashib, unga shablon sifatida bir insonni rezumeyini berishgan . Uni o’zgartirib o’zi haqida ma’lumotlarni yozishi ker ekan, do’stim hech ikkilanmay birinchi bo’lib menga telfon qilibdi, uning o’z kampyuteri yoq, men esa yaqinda olgan edim . Yonimga keldi va ikkalamiz birgalashimi rezumeyni to’ldirdik , do’stim juda ham hursand bo’li va aniq ayta olamanki u menga bo’lgan ishonchi , do’stlik degan qalbidagi muhabbati yana ham oshgan In Sha Alloh. Demak har doim o’z yaqinlarimizni asrab avalashimiz kerak ekan.

1. Kimnidir tanqid qilish, aybni kimlargadur axtarish yechim emasligini, aksincha, bu yomon illat bo’lib, insonning boshiga yetishi ham mumkinligini Karnegi har bir kitobxon tushunishi mumkin darjada soda va dalillar bilan yoritib bergan. Uning fikricha kimnidir tanqid qilishdan yoki kimnidir ayblashdan oldin kishi o’zini uning o’rniga qoyib fikir yuritib ko’rishi, vaziyatga holisona baho berishi ko’plab muammolarning, ko’ngilsizliklarning oldini oladi.

Institutda dars jarayoni ketayotgan payt, o’qituvchimiz maruza qilayotgan edi. Bir payt ustozimiz bir malumotni aytayotib biroz noto’g’ri aytib yubordi, boshqa kursdoshlarim ham buni payqashti va o’qituvhimizga qarata noto’g’ri aytayotganligini aytishdi . Ustoz biroz darsdan oldin asabiylashgan shekilli, qo’polroq gapirib yubordi. Men o’rimdan turb ustoz noto’g’ri aytayotganligini, o’sha malumotni to’g’irlab aytishim mumkin edi lekin men shoshilmadim va o’yladim, agar men ham ustozni o’rnida bo’lsam nima qilgan bo’lar edim? Katta ehtimol bilan asabiylashib baqirgan bo’lar edim. Mana bu yerda men ustozni hijolatga qo’yishdan tiyildim va to’g’ri ish qilganimni angladim.

1. Hayotda shunday insonlarni uchratamizki, bazilari muomila madaniyat degan tushunchalardan ancha yiroqda , lekin bazi insonlar bor ular muomilada ham insonlar bilan gaplashishda ham ustasi farang, manashunday insonlar boshqa insonlarni mehrini tez fursatda qozona oladi negaki chiroyli cho’zlarni eshtishni kim ham hohlamaydi deysiz.

Bir inson do’konimizga kirdi, men salom berdim lekin alik olishga kelganda, shunday erinchoqlik bilan zo’rga-zo’rakay alik olganiki biroz g’alati bo’ldim. Hayotda shunday insonlar bor ekanki, boshqalarni mensimaydi qo'pol qilib aytsak odam o’rnida ko’rmaydi . Menimcha bunday insonlarga vaqt ajratib o’tirishimi noto’g’ri , lekin marketimizga shunday insonlar tashrif buyuradiki, ular bilan gaplashib juda ham hursand bo’laman . Demak har qanday holatda ham biz samimiy inson bo’lishimiz va atrofdagilarga chiroylik munosabatda bo’lishimiz kerak ekan .

1. Qachonki odamlarga tasir o’tkazishni bilmas ekanmiz , qilmoqchi bo’lgan ishlarimizni amalga oshirish oson bo’lmaydi, negaki biror ishni qilmoqchi bo’lsak bevosita insonlar bilan muloqot qilishimizga to’g’ri keladi va tasir doirasi qanchalik keng bo’lsa tushuntira bilish ham osonlashadi deb o’ylayman.

Men bu usulni marketga narsalar olib kelish uchun bozorga chiqgan payitim sinab ko’rdim. Savdolashayotgan payit, oldimda bir inson savdolashyapti lekin sotuvchiga uni muomilasi yoqmadimi deyman azgina maxsulotni narxini tushurib boshqa tushib bermadi, boyagi inson ketdi, navbat menga kelganida , men shunday muomila bilan savdoni boshladimki , sotuvchi ayol narxni anchagina tushurib berdi . Mendan nima ketdi deysizmi?? Shuncha shirin so’z va men o’zimga kerak bo’lgan maxsulotni arzonga oldim .

1. Etibor berib qaraydiagn bo’lsak , bir inson yoshligidan qiyinchilik ko’rgan , hayot uni shu qadar tarbiyalaganki hatto maktabda o’qimagan bo’lsada kun kelib juda ham katta lavozimlarni egallagn v hayotda o’z o’rnini topa olgan insonlar ham manashunday yutuqlari, muvaffaqiytalari sababini bitta omil bilan izoxlagan “insonlar bilan doimo yaxshi munosabatda bolish” nima uchun boshqalar bunday insonalrni yoqtiradilar?? Chunk bu insonlarni yaxshi ko’rganliklari uchun .

Shu yerda Dubay amirining ajoyib so’zlarini yodga olishga qaror qildim. Jurnalist: Siz qanday qilib muvaffaqiyatga erishdingiz, qanday qilib dubay bunchalik rivojlandi?. Dubay amiri: Otam tuyada yurga, men Lambaginida yuribman o’g’lim ham lambarginida yuradi, nevaram Ferarida yuradi lekin evaram yana tuyada yuradi deb javob beribdi. Jurnalist: nima uchun tuya? Dubay amiri: Qiyin vaziyatlar yaxshi insonlarni keltirib chiqaradi, yaxshi insonlar yaxshi vaziyatlarni keltirib chiqaradi, yaxshi vaziyatlar, zaif insonlarni keltirib chiqaradi , zaif insonlar esa qashshoqlikni keltirib chiqaradi degan ekan. Shuning uchun doim qiyinchiliklarga tayyor turishga va yengib o’tishni odat tusiga kiritishni o’z oldimga maqsad qilib qo’ydim.

1. Men doim bir narsa haqida o’ylayman, tezroq biznes boshlasam-u insonlarga yordamim teksa. Bizdan bu dunyoda qoladigan yagona narsa bu, qilgan yaxshi amllarimizdir, shunday ekan insonlarga yordam beruvchi, doim yaxshilik qiluvchi inson bo’lishga intilmog’imiz lozim . Ustozimiz Ibrohim Gulyamovni zo’r gaplari bor, “biznes qilishdan maqsad, faqat pul toppish emas, biznes qilishdan maqsad, faqat molu-dunyo yig’ish emas, biznes qilishdan maqsad – xalqni xizmatida bo’lish” degan edilar .

Aynan manashu xulosa menga juda ham yoqdi va har o’qiganimda, yuragimda bir nido chiqganday bo’ladiki, “Abdumalik sen bekorchi narsalarga vaqtingni sariflama, seni maqsading bor va unga erishmog’ing lozim sen uchun bu birinchi o’rinda” . Barchamizni oliy maqsadimiz bitta Allohni rizoligini topish, boy bo’lib yoki hozirgi holatimizda . Shuning uchun ham qaysi birida imkoniyatim ko’p bo’lsa shunga qarab intilishga harakat qilaman .

E’tiboringiz uchun rahmat